

Протокол

№

гр. София, 15.05.2023 г.

**АДМИНИСТРАТИВЕН СЪД - СОФИЯ-ГРАД, Първо отделение 11
състав**, в публично заседание на 15.05.2023 г. в следния състав:
СЪДИЯ: Петя Стоилова

при участието на секретаря Цветанка Митакева, като разгледа дело номер **3016** по описа за **2023** година докладвано от съдията, и за да се произнесе взе предвид следното:

След спазване на разпоредбите на чл. 142, ал. 1 ГПК, във връзка с чл. 144 от АПК, на именното повикване в 14.51 ч. се явиха:

Страните-редовно призовани.

ЖАЛБОПОДАТЕЛЯТ "УОН" ЕООД ПРЕДСТАВЛЯВАНО ОТ УПР. И. Л. С. – редовно призован, се явява лично управителя и адв. Г., който представя пълномощно по делото.

ОТВЕТНИКЪТ ДИРЕКТОРЪТ НА ДИРЕКЦИЯ "ОДОП" - С. ПРИ ЦУ НА НАП - редовно призован, не изпраща процесуален представител.

СГП не изпраща представител.

АДВ. Г. - Да се даде ход на делото.

СЪДЪТ счита, че не са налице процесуални пречки за даване ход на делото и
ОПРЕДЕЛИ:

ДАВА ХОД НА ДЕЛОТО.

ДОКЛАДВА жалбата и административната преписка.

ДОКЛАДВА молба от 12.05.2023 г. от процесуалния представител на ответника, която уведомява съда, че не може да се яви на днешното съдебно заседание, не възразява да се даде ход на делото, да се приеме административната преписка. В случай, че бъдат представени доказателства от другата страна, моли да й бъде дадена възможност да се запознае със същите и да изрази становище. Няма доказателствени искания. В случай, че бъде даден ход по същество на делото, моли за постановяване на решение, с което да се отхвърли жалбата на „Уон“ ЕАД като неоснователна и недоказана. Моли за присъждане на юрисконсултско възнаграждение.

АДВ. Г. – Поддържам жалбата. Моля да се приемат представените с жалбата и с административната преписка писмени доказателства. Имам две доказателства. Първото от тях е за изслушване обяснението на страната на основание § 2 от Допълнителните разпоредби на ДОПК и нейния законен представител на основание чл. 177, т. 2 от ГПК за изслушване на свидетелски показания на г-н В. Я. В., който е законен представител на другото дружество, контрагент на "Уон" ЕООД.

СЪДЪТ
ОПРЕДЕЛИ:

ПРИЕМА приложените към жалбата и към административната преписка доказателства.

ДОПУСКА изслушване на управителя на „УОН“ ЕООД.

УПРАВИТЕЛЯТ – Практиката в нашия бранш - ние търгуваме с растителни олиа, които са борсова стока и практиката е, че се ползват брокери, които имат контакти с множество контрагенти и са в позиция да предоставят по-добри пазарни условия, от тези, които ние сами бихме могли да договорим, тъй като клиентите са много. Използваме посредници, брокери ги наричаме, брокери на суровини. Та въпросните посредници осъществяват контакт между продавач, купувач като те реализират голям обем от сделки с купувачите и по този начин могат да предложат по-добри ценови условия и ние сами да се свържем с купувачите. В конкретния случай с „Астра Биоплант“, фирма Уон“ ЕООД има отношение преди сделката с „Агривиа Ойл“ ЕООД. Когато се обърнах към „Агривиа Ойл“, аз не знаех те с кой ме свързват, просто казаха, че имат суровина за додаване да ми намерят най-добрата пазарна цена и съответно те ме свързаха с „Астра Биоплант“ ЕООД, защото се оказа, че „Астра Биоплант“ ЕООД в този момент е бил клиент, което аз не знаех, и това също е практика да имаш отношение с един клиент пък брокер да те свърже в последващ момент пак със същия клиент по друга сделка пък брокерът е получил по-добри условия от мен. Почти в конкретния случай става въпрос за това.

АДВ. Г. – Предприеха ли „Агривиа Ойл“ действия по свързването ви с „Астра Биоплант“ преди писменото Ви входиране?

УПРАВИТЕЛЯТ - Да това също е практика Брокерът обикновено ни свързва с клиента, след което ние подписваме договор с клиента и едва тогава, когато започне изпълнение на доставката, тъй като трябва да съгласуваме график с клиентите, тогава подписваме договор с брокера, защото тогава сме сигурни, че ще изпълним доставката. В конкретния случай имаше забавяне. Плащането става след изпълнение на сделката. След като ние доставим на клиента, тогава едва плащаме на брокера, а договорът го сключваме, когато имаме утвърден график за доставки към нашия клиент, едва тогава подписваме договор с брокера, той ни свързва с клиента, правим договор. Ако не се стигне до договор нищо не му дължим, няма сделка. Ако сключим договор, има договор с нашия клиент, тогава неустойка, но ако няма договор, нищо не му дължим, но в конкретния случай имаше договор. Ако не се стигне до договор нищо не му дължим, а плащането става след като доставим олиото на клиента.

СЪДЪТ

ОПРЕДЕЛИ:

ДОПУСКА до разпит свидетеля В. Я. В..

СНЕ самоличността на В. Я. В. – 42 години, неосъждан, без дела и родство със страните.

Предупреден за наказателната отговорност, която носи по чл. 290 от НК за даване на неверни данни пред съда.

Свидетелят обеща да говори истината.

СЪДЪТ – Къде работите, какво?

СВИДЕТЕЛЯТ - Работя в „Агривиа Ойл“ като управител и като брокер, като брокер продавам слънчогледово олио, слънчогледово семе и рапично семе от 7 години. Брокерската работа е доста динамична, тъй като търгуваме с борсови стоки. Преди това бях търговски директор на една компания, която търгуваше с същите четири-пет вида стоки. Направих си българска компания през 2016 г., лятото и оттогава само с това се занимавам, имам клиенти и доставчици, които свързвам като брокер, за да мога да им направя сделки. Тези стоки се търгуват на фондова борса, това е котировка доставена от Франция. Всичките стоки са търгувани на борсите и от борсите има някакво отклонение в зависимост от това, къде се търгуват, например Р., К., във В., Франция, Х. Борсата има доставка до някакво пристанище, например за олиото е в Х., има шест пристанища, т.е. ние търгуваме борсова стока, която всеки ден си има пазарна цена, физически брокери. Нашата работа е посредническа. Ние посредстваме борсите, които търгуват с олио, слънчоглед и рапица. Аз не съм борса. Борсата е на екран, т.е. там има котировки, които следват на екрана до Р., до В., до К., до Х., М., Испания. Тези котировки там следват само за някаква конкретен контракт, който казва доставка до А., Р. и т.н и ние тук трябва да го върнем брокери, търговци, продавачи, купувачи към нашия пазар. „Уон“ ЕООД го познавам, от когато е създадена от 2013 г.-2014 г. Сегашният му собственик е И. С. с него работим девет-десет години. През години работим различно. Аз през 2013 г. до 2016 г. му бях доставчик. От 2016 г. съм брокер, от две години съм понякога и търговец. С него в началото бях търговски директор, когато продаваше олиото, О. се казваше, през 2016 г. напуснах О. и направих собствена фирма От тогава до 2022 г. бях, може би преди войната, по войната е станал търговец, преди това шест години бях брокер. Моята роля като търговски директор на една малка компания е, че познавам из целия свят може би 300 купувачи на рапично олио. Аз като брокер имам международен опит и контакти и свързвам продавача с купувача. Договор се сключва, когато има изпълнение на сделката, когато се натовари стоката на камион, на влак, на кораб. Ако не се стигне до изпълнение на сделката, нашият труд не се заплаща. Само, ако се стигне до сделка, тогава има плащане от страна най-често е на продавача, но индивидуално, понякога и на купувача, най-често е на продавача, да речем от случаите 80 %, 20 % е от купувач и продавач, много рядко е само купувача. Фактурите ги издаваме след извършване на сделка, когато всичко е приключило, на количество, което вече е доставено, платено. След извършване на сделката издавам фактура за плащане. За нашата услуга получаваме заплащане, когато купувача и продавача са си разделили стока срещу пари и ние като брокери сме си изпълнили ангажимента да направим успешна сделка и за двете страни, тогава ние си получаваме комисионната и съответно фактурираме.

АДВ. Г. – В конкретния случай, Вие осъществихте ли посредничество между „Уон“

ЕООД и „Астра Биоплант“, във връзка със сключването на процесния договор, който е от 15.10.2020 г.

СВИДЕТЕЛЯТ – Да.

АДВ. Г. - По какъв начин водихте комуникацията с „Астра Биоплант“ и с „Уон“ ЕООД, писмена форма, телефон?

СВИДЕТЕЛЯТ - С клиентите, които са ми най-близки винаги и устно, комуникацията е по телефон и на лични срещи, пишем само когато клиентите са ни по-нестандартни. Стандартната търговия с нашите стоки се прави устно и доказателство за сделка е, ако устно имаш потвърждение от другата страна и по WhatsApp, Viber, всеки си ползва най-различни средства за комуникация, но най-често е по телефон.

АДВ. Г. - Вие ли сте сключили възнаграждението за посредническите услуги?

СВИДЕТЕЛЯТ – Да.

АДВ. Г. – Това означава ли, че има потвърждение от двете страни, че сделката е изпълнена, за която Вие сте посредник?

СВИДЕТЕЛЯТ - Да, щом сме получили пари.

АДВ. Г. - Нямам други въпроси към свидетеля.

Предвид изчерпване на въпросите към свидетеля СЪДЪТ го освободи от залата.

АДВ. Г. - Нямам други доказателствени искания.

СЪДЪТ счете делото за изяснено от фактическа страна и
ОПРЕДЕЛИ:

ДАВА ХОД ПО СЪЩЕСТВО.

АДВ. Г. – Моля да отмените оспорения РА. Моля да ми дадете срок за писмена защита. Считаю, че събраните в хода на днешното производство доказателства, безспорно се установява извършването на въпросните посреднически услуги. Подробни съображения ще развия в писмена защита, за което моля да ми дадете срок. Моля да ми присъдите разноски за държавна такса.

СЪДЪТ ДАВА 14-дневен срок на жалбоподателя, в който да депозира писмени бележки, с копие за ответната страна.

СЪДЪТ ОБЯВИ, ЧЕ ЩЕ СЕ ПРОИЗНЕСЕ С РЕШЕНИЕ В СРОК.

Протоколът изготвен в съдебно заседание, което приключи в 15.09 ч.

СЪДИЯ:

СЕКРЕТАР: